

Deutsche
Zahnärzte
Genossenschaft



WIR HELFEN IHNEN JETZT!

ZUSAMMEN IN DIE ZUKUNFT

Mit dem Servicepaket der DZGeG
die Krise meistern und die Praxis
zukunftsfit aufstellen.

DIE DEUTSCHE ZAHNÄRZTE GENOSSENSCHAFT (DZG eG)

ist ein starker Partner mit starken Partnern an der Seite der Zahnärzte.

In der Genossenschaft bündeln sich Dienstleistungs- und Beratungsangebote, die es niedergelassenen Zahnärztinnen und Zahnärzten ermöglichen, ihre Praxisabläufe zu vereinfachen und zu optimieren. Mit einer Vielzahl an Angeboten unterstützt die DZGeG Zahnärzte im Wettbewerb mit großen Strukturen und bietet betriebswirtschaftliche Beratung und Dienstleistungen in den Bereichen Abrechnung, Controlling, Personalmanagement, Rechts-, Steuer- sowie Honorarberatung und Praxismanagement – von Zahnärzten für Zahnärzte, die die Stärken und Unabhängigkeit einer starken Gemeinschaft nutzen wollen.

WIR UNTERSTÜTZEN SIE DABEI, SELBST DIE LÖSUNG ZU FINDEN

In der Corona-Pandemie haben es viele Zahnärztinnen und Zahnärzte zu spüren bekommen: Von der Politik ist in der Krise keine Hilfe zu erwarten. Mehr denn je sind sie auf sich selbst gestellt und dazu aufgerufen, sich, ihren Praxen und Mitarbeitern selbst zu helfen.

Mit dem Servicepaket der DZGeG treten wir dafür an, die Zahnarztpraxen in Deutschland aus sich selbst heraus wieder leistungsfähig zu machen und zu erhalten – um auch in Zukunft freiberuflich arbeiten zu können und die Werte der Therapiefreiheit und des freien Arzt-Patienten-Verhältnisses aufrechtzuerhalten.

Deshalb ist es jetzt – nach den Monaten des Lockdowns – wichtig, die wirtschaftlichen Stärken der Praxen wieder an den richtigen Platz zu stellen. Dazu bedarf es einer kompetenten und offenen Analyse jeder einzelnen Praxis und jeder individuellen Situation, um an den richtigen Stellschrauben für eine erfolgreiche Zukunft zu drehen.

Die DZGeG hat daher mit ihren Partnern ein Servicepaket zusammengestellt, das Ihnen helfen soll, sich selbst zu helfen.

ZUSAMMEN IN DIE ZUKUNFT GEMEINSCHAFT ZAHLT SICH AUS



DIE ZUKUNFT SICHERN

LIQUIDITÄT SICHERN.

Die Patientenzahlen sind durch die Corona-Krise zurückgegangen und mit ihnen die Umsätze in den Praxen. Wir haben ein Servicepaket aufgelegt, um Liquiditätslücken gar nicht erst entstehen zu lassen, und beraten zu allen Liquiditätsfragen.

Im Webinar „Liquidität verstehen und planen“ wird Schritt für Schritt erklärt, wie die Liquiditätsanalyse funktioniert.

Mit den eigenen Zahlen kann jeder Zahnarzt in einer Berechnungstabelle („Liqui-Tool“) seine Potenziale, Bedarf und Lücken ermitteln.

Individuelle Fragen können bei der kostenfreien Liquiditätshotline – der solvi GmbH – geklärt werden. Die Hotline ist unter der Nummer **06126 501 91 77** erreichbar.

RECHTE SICHERN.

Bei spezifischen rechtlichen Fragen rund um die aktuelle Corona-Situation bekommen Mitglieder der DZGeG durch ein Team von spezialisierten Rechtsanwältinnen und Rechtsanwälten fundierte und eine durch die Mitgliedschaft abgedeckte Erstberatung und Orientierung.

Die DZGeG-Rechtsberatungshotline, die über den DZGeG-Kooperationspartner lennmed.de Rechtsanwälte erfolgt, erreichen Sie unter **0228 249944-0** oder per E-Mail unter info@lennmed.de.

HONORARE SICHERN.

Das Thema Abrechnung nimmt in vielen Zahnarztpraxen zu viele kostbare Ressourcen in Anspruch, die bei der Behandlung der Patienten dann fehlen.

Fehlende Positionen in Ihrer Abrechnung führen außerdem dazu, dass Sie für erbrachte Leistungen nicht honoriert werden.

Mit unseren vielfältigen Service- und Beratungsangeboten, von Seminaren und Coachings, über die Rechnungsabwicklung inkl. Patientenkorrespondenz und etwaigem Mahnwesen, bis hin zu digitalen Lösungen, halten wir gemeinsam Praxen den Rücken frei, damit sich diese wieder auf das Wesentliche konzentrieren können – auf die Patienten und die Behandlung.

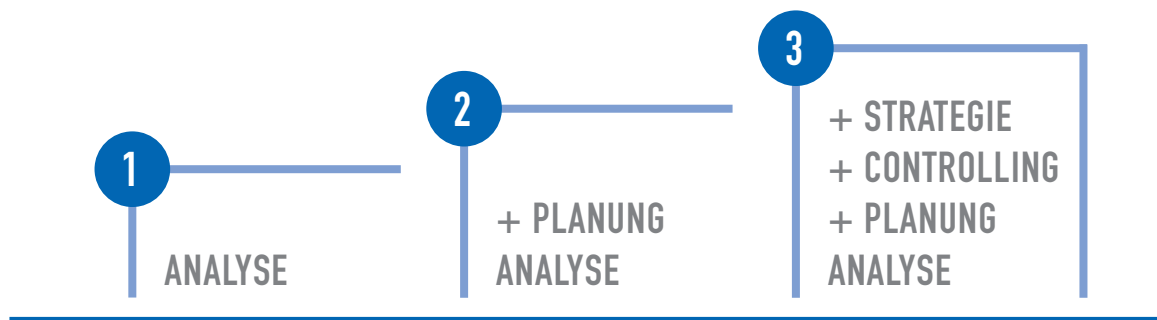
Gerade DIE ZA und die ABZeG mit ihren genossenschaftlichen Gedanken wissen, was die Zahnärzteschaft beschäftigt.

Für die ZA steht Ihnen das Service-Team telefonisch unter **0800 92 92 582** oder per E-Mail an info@die-za.de für Rückfragen gern zur Verfügung.

Alles rund um das Angebot der ABZeG erfahren Sie unter **089 8926 3366** oder per E-Mail an info@abzeg.de.

LIQUIDITÄT SICHERN – UNSER MEHRSTUFIGES BERATUNGSKONZEPT

Wir haben mit unserem Partner solvi ein mehrstufiges Beratungskonzept entwickelt, das – flankiert durch verschiedene Beratungstools – zum Ziel hat, Praxisinhaber in die Lage zu versetzen, die nächsten zwei bis drei Jahre sinnvoll zu planen und die richtigen Maßnahmen einzuleiten, um Verluste zu begrenzen, die Krise erfolgreich zu meistern und gestärkt daraus hervor zu gehen. Wir arbeiten dabei selbstverständlich eng mit Ihrem Steuerbüro und sonstigen Praxisberaterinnen und Praxisberatern zusammen, um Ihnen bestmöglich und schnellstmöglich zu helfen. Das Angebot richtet sich exklusiv an Mitglieder der DZGeG.



STUFE 1 – ANALYSE *

- ▶ Gemeinsame Analyse Ihrer Situation
- ▶ Bestimmung der finanziellen Einbußen durch die aktuelle Situation
- ▶ Planung der zu erwartenden Liquiditätsentwicklung in unserem Liqui-Tool
- ▶ Besprechung der Ergebnisse und möglicher Maßnahmen

Gemeinsam analysieren wir Ihre gegenwärtige Situation und eruieren mögliche Maßnahmen.

LEISTUNGSUMFANG, ZEITRAHMEN, VORAUSSETZUNG

Ihre aktive Mitarbeit und Bereitstellung aller notwendigen Daten (insbesondere Auswertungen des Steuerberaters und Leistungsstatistiken aus der Abrechnungssoftware).

* kostenpflichtig, attraktive Vergünstigungen für Mitglieder der DZGeG sowie Mitglieder der Partner

STUFE 2 – ANALYSE + PLANUNG *

Alle Leistungen aus Stufe 1

- ▶ Erarbeitung konkreter Maßnahmen, um die Einnahmensituation bestmöglich zu stabilisieren
- ▶ Frühere Vereinnahmung der Zahlungen
- ▶ Erarbeitung von Einsparpotenzialen auf der Ausgabenseite
- ▶ Detaillierte Analyse der Kosten
- ▶ Identifikation von unnötigen Kosten
- ▶ Optimierung aller wesentlichen Kostenkategorien
- ▶ Personalkosten, Materialkosten, Raumkosten, Marketing- & Werbekosten, Finanzierungskosten, sonstige Kosten
- ▶ Möglichkeiten der Kostensenkung durch Kostenumschichtung (z.B. Personalkosten in IT-Kosten)

Wir unterstützen Sie bei der Erarbeitung eines kurz- bis mittelfristigen Maßnahmenplans für Ihre Praxis, ausgehend von Ihrer individuellen Situation.

LEISTUNGSUMFANG

„Offene Posten“ (OPOS)

Feststellung der Liquiditätslücke nach Umsetzung der Maßnahmen auf Einnahmen- und Ausgabenseite

Identifizierung der richtigen Maßnahmen um diese Lücke zu schließen

Staatliche Hilfen/Angebote

Finanzierung

Unterstützung bei der Umsetzung der Maßnahmen/Beantragung der Hilfen

VORAUSSETZUNG

Ihre aktive Mitarbeit und Bereitstellung aller notwendigen Daten

(insbesondere Buchhaltungsdaten für das letzte Kalenderjahr vom Steuerberater und differenzierte Leistungsstatistik aus der Abrechnungssoftware).

* kostenpflichtig, attraktive Vergünstigungen für Mitglieder der DZGeG sowie Mitglieder der Partner

STUFE 3 – + CONTROLLING + STRATEGIE *

Alle Leistungen aus Stufe 2

- ▶ Liquiditätsmanagement auf Basis von Stufe 1 & 2
- ▶ Finanzieller Entwicklungsplan (Umsatz, Gewinn, Liquidität)
- ▶ Formulierung von (betriebswirtschaftlichen) Zielen
- ▶ „Controlling as a Service“
- ▶ Intensive Betreuung während der Krise und darüber hinaus
- ▶ Umsetzung der festgelegten Maßnahmen
- ▶ Konkrete Vereinbarung von Verantwortlichkeiten
- ▶ Entwicklung langfristiger und nachhaltiger Ansätze zur weiteren Geschäftsentwicklung

Wir helfen Ihnen, die betriebswirtschaftliche Steuerung Ihrer Praxis zu optimieren und nachhaltig auf Ihre Wünsche und Pläne abzustimmen.

LEISTUNGSUMFANG +VORAUSSETZUNG

Ihre aktive Mitarbeit, Bereitstellung aller notwendigen Daten, sowie gemeinsames Erarbeiten Ihrer betriebswirtschaftlichen Ziele.

Die Liquiditätsberatung erfolgt durch den DZGeG-Partner solvi GmbH.

Klären Sie ihre Fragen unter **06126 501 91 77**.

* kostenpflichtig, attraktive Vergünstigungen für Mitglieder der DZGeG sowie Mitglieder der Partner

RECHTE SICHERN – RECHTSBERATUNG FÜR MITGLIEDER

KOOPERATIONSMODELLE UND PRAXISAUSRICHTUNG

Die DZGeG hat für ihre Mitglieder eine auf die berufsspezifischen Belange von Zahnarztpraxen spezialisierte Rechtsberatung eingerichtet, die den Mitgliedern bei der Realisierung von ihren Praxisprojekten eine Erstberatung und wichtige Orientierung gibt. Dies gilt z.B. für die Übernahme und den Verkauf von Praxen, die Bildung von Kooperationen und innovativen Zusammenschlüssen, wie der Errichtung einer DVT-Apparategemeinschaft.

Begleitend können die Mitglieder an Webinaren teilnehmen, mit denen sie wichtiges Basiswissen und Anregungen für ihre Praxisausrichtung erhalten. Bei der konkreten Realisierung von Praxisprojekten können die Mitglieder zu Sonderkonditionen bei Bedarf auf die spezialisierten DZGeG-Kooperationspartner zurückgreifen.

Die DZGeG-Rechtsberatung, die über den DZGeG-Kooperationspartner lennmed.de Rechtsanwälte erfolgt, erreichen Sie unter **0228 249944-0** oder per E-Mail unter **info@lennmed.de**.

HONORARE SICHERN – WIR MACHEN PRAXIS

Das sagen wir nicht nur so, sondern das machen wir auch. Zahnärzte, Kieferorthopäden und MKG-Chirurgen erhalten bei uns ein ganzheitliches Serviceangebot, um ihre Praxis voranzubringen – von Beratung rund um Praxisgründung und -entwicklung über individuelle Lösungen für einen optimalen Praxisablauf. Gemeinsam mit unseren Partnern DIE ZA und ABZeG haben wir ein attraktives Servicepaket geschnürt.

Bekanntlich schadet ein guter Rat nie. Ein breites Angebot an Beratungsleistungen, wie z. B. Coachings, Seminare und Potenzialanalysen, optimieren die Prozesse in Ihrer Praxis nachhaltig. Und auch bei Plänen zur Praxisgründung, -übernahme oder -abgaben stehen wir Ihnen mit Rat und Tat zur Seite.

Wir wissen, dass das Thema Abrechnung in vielen Zahnarztpraxen viel Zeit beansprucht und Ressourcen bindet, die dann bei der Behandlung der Patienten fehlen. Wir haben die passende Lösung für Ihre individuellen Anforderungen.

Mit einem Factoring-Vertrag übertragen Sie Ihre Forderungen an einen Dienstleister, der sich um alles Weitere kümmert, beispielsweise die zeitraubende Rechnungsabwicklung inklusive Patientenkorrespondenz und etwaigem Mahnwesen. Obendrein unterstützt Sie ein kompetentes GOZ-Team mit seiner 30-jährigen Expertise bei allen Fragen um die Gebührenordnung. Und sollten Sie kurzfristig personelle Engpässe haben und eine schnelle Abrechnungslösung benötigen, steht Ihnen ein stets geschultes Team zur Seite. Selbstverständlich können Sie auch dauerhaft Ihre Abrechnung auslagern.

Warum Factoring? Ihre Vorteile im Überblick:

- ▶ Liquiditätssicherung
- ▶ Ausfallhaftung
- ▶ Inkasso
- ▶ Teilzahlungsangebote für Ihre Patienten

Das Service-Angebot hört noch längst nicht beim bloßen Ankauf Ihrer Rechnungen auf. Mit Ihrem Factoring-Vertrag können Sie je nach gebuchtem Leistungspaket von zahlreichen weiteren Services profitieren, wie zum Beispiel:

- ▶ GOZ-Beratung
- ▶ Argumentation gegenüber Kostenerstattern
- ▶ Abrechnungshotline + Adressrecherche

-
- ▶ Geringere Aufwände in der Administration
 - ▶ Persönliche Service-Teams
 - ▶ Standardmäßige, inhaltliche Prüfung von Rechnungen über 10.000 Euro
 - ▶ Bei Neukunden: inhaltliche Prüfung aller Rechnungen im ersten halben Jahr inkl. telefonischer Hinweise und Abrechnungstipps
 - ▶ GOZ-Stellungnahmen zu Therapieplänen
 - ▶ Fachpublikationen, Merkblätter und Informationsmaterial für Sie und Ihre Patienten
 - ▶ GOZ-spezifische Coachings und Seminare

WÄHLEN SIE AUS DREI EXKLUSIVEN PAKETEN

PAKET 1 – FACTORING + PRAXIS-CHECK

Im Praxis-Check erfahren Sie, ob Sie schon das volle Potenzial Ihrer Praxis ausschöpfen. Vielleicht läuft in Ihrer Praxis etwas nicht ganz rund und Sie können die Ursache nicht klar identifizieren? Wir checken das für Sie!

Folgende Leistungen beinhaltet unser Praxis-Check:

- ▶ Optimierung der Praxisprozesse
- ▶ Potenzial-Check
- ▶ Businessplan-Erstellung
- ▶ Ermittlung der Außenwirkung

PAKET 2 – FACTORING + COACHING

Durch unsere langjährige Erfahrung aus dem Praxisalltag wissen wir, wie eine Zahnarztpraxis funktioniert und welche Weichen gestellt werden müssen, um einen mühelosen Arbeitsalltag zu ermöglichen. In einem breiten Angebot an Coachings- und Workshops teilen wir daher gern unser Wissen mit Ihnen.

Folgende Themengebiete behandeln wir in unseren Coachings:

- ▶ Abrechnung
- ▶ Teamentwicklung
- ▶ Praxisgründung und -übernahme
- ▶ Aus- und Weiterbildung
- ▶ Mitarbeiterführung
- ▶ Hygiene
- ▶ Work-Life-Balance

Wir machen Sie bei Bedarf stark – mit einem auf Sie zugeschnittenen Coaching.

PAKET 3 – FACTORINGPAKET + LANGFRISTIGE ÜBERNAHME DER ABRECHNUNG

Wenn es nicht rund läuft, stehen wir Ihnen zur Seite – mit der dauerhaften Übernahme ihrer Abrechnung. Deutschlandweit schalten wir uns digital und bequem mit einer abgesicherten Kommunikationsverbindung auf Ihre Praxis-Rechner. Sie profitieren von unseren regional spezifischen Abrechnungskennnissen und unserem Wissen zu den einzelnen KZV'en.

Folgende Leistungen beinhaltet unsere dauerhafte Abrechnungsübernahme:

- ▶ Erstellung und Abrechnung von Heil- und Kostenplänen
- ▶ HKP-Management
(Kontrolle der offenen Behandlungen/Weiterbehandlungen, Nachverfolgung)
- ▶ Tägliche Erfassung von erbrachten Leistungen
(Kontrolle anhand der Dokumentation)
- ▶ Durchführung von Monats- und Quartalsabrechnungen
- ▶ Korrespondenz mit Laboren, Krankenkassen, privaten Kostenerstattern, KZV'en, Kammern und Patienten
- ▶ Einrichtung der Praxisverwaltungssoftware

Die Beratungsleistungen erfolgen durch die DZGeG-Partner DIE ZA (Düsseldorf) und ABZ eG (München). Klären Sie ihre Fragen bei der ZA unter **0800 9292582** oder per E-Mail an **info@die-za.de**, bei der ABZeG **089 89263366** oder per E-Mail an **info@abzeg.de**.

IHRE DATEN – ABER SICHER!

Voraussetzung für alle Stufen unseres Beratungsangebots ist Ihre aktive Mitarbeit und die Bereitstellung aller notwendigen Daten, die für eine umfangreiche Analyse, das Ableiten von Handlungsempfehlungen sowie die Durchführung eines umfangreichen Controllings zur nachhaltigen Verbesserung Ihres Praxiserfolgs erforderlich sind.

Selbstverständlich sind wir uns der Sensibilität der uns zur Verfügung gestellten Daten bewusst und verpflichten uns zu einem vertrauensvollen und verantwortungsbewussten Umgang.

Wir behandeln Ihre Daten mit höchster Vertraulichkeit und Diskretion unter Berücksichtigung der Vorgaben der DSGVO.

IMPRESSUM

Herausgeber Deutsche Zahnärzte Genossenschaft (DZG eG)
Auguststraße 28, 10117 Berlin

v.i.S.d.P Dr. Frank Wuchold

Redaktion Sabine Schmitt

Layout Medienwerkstatt Dagmar Jung-Zulauf

Fotos Titelseite: SolisImages – stock.adobe.com
Seite 4: DOC RABE Media – stock.adobe.com

PARTNER DER

Deutsche
Zahnärzte
Genossenschaft **DZGeG**

FVDZ

Der Freie Verband Deutscher Zahnärzte ist der größte unabhängige zahnärztliche Berufsverband in Deutschland. Er vertritt die Interessen der Zahnärzteschaft gegenüber Politik und Öffentlichkeit und setzt sich für eine selbstbestimmte Ausübung des zahnärztlichen Berufes zum Wohle der Patienten ein.

Neben seinem Engagement auf berufspolitischer Ebene hält der FVDZ ein breites Spektrum an Serviceleistungen für seine Mitglieder bereit. Mit seinem vielseitigen zahnmedizinischen Fortbildungsangebot fördert der Verband die fachliche Kompetenz seiner Mitglieder. Kompetente Ansprechpartner beraten bei rechtlichen Fragen rund um Beruf und Praxisalltag. Hinzu kommen Beratungsangebote zur Praxisgründung und zum Praxisbetrieb und attraktive Leistungen für das gesamte Praxisteam.

Der FVDZ macht sich stark für den zahnmedizinischen Nachwuchs. Mit passgenauen Angeboten begleitet der Verband Studierende durch das Studium und bietet angehenden Zahnmedizinern Unterstützung beim Einstieg ins Berufsleben.

 **Freier Verband
Deutscher
Zahnärzte e.V.**
Ihre Interessenvertretung
politisch - fachlich - wirtschaftlich

SOLVI

Wir sind ein inhabergeführtes Familienunternehmen in der zweiten Generation. Unsere Schwerpunkte liegen in der Beratung von Zahnarztpraxen in ihren betriebswirtschaftlichen Belangen sowie in der Bereitstellung branchenspezifischer Softwareprodukte, die unsere Kunden in diesen Bereichen unterstützen. Wir richten uns dabei primär am Nutzen und der Zufriedenheit unserer Kunden aus. Unser Ziel ist es, alle niedergelassenen Ärzte von administrativer Arbeit zu befreien. Unsere innovativen Cloudlösungen ermöglichen ein Höchstmaß an Effizienz und Komfort – durch Digitalisierung und Automatisierung der Finanzprozesse und der erfolgsorientierten Steuerung von Praxen. Dabei greifen wir auf über 25 Jahre Beratungs- Erfahrung zurück. Hier sind wir sowohl für etablierte und expandierende Praxen als auch Neugründer in den Bereichen Praxisfinanzen, Buchhaltung & -controlling tätig.

solvi

DIE ZA VON ZAHNÄRZTEN FÜR ZAHNÄRZTE

Seit mittlerweile über 30 Jahren leben wir dieses Motto mit Herz und Verstand. Damals als Selbsthilfeorganisation gegründet, macht sich DIE ZA auch heute weiterhin für die freiberufliche Zahnärzteschaft stark, indem sie die berufsständischen Interessen vertritt.

— DIE —
ZA

Unser Erfolg ruht dabei auf zwei Säulen: der ZA eG und der ZA AG. Zusammen stärken wir als DIE ZA die Werte und Ziele der unabhängigen Zahnärzteschaft – für die selbstständige Berufsausübung, gegen den Trend der fremdfinanzierten Medizinischen Versorgungszentren (MVZ) und die Landflucht.

ABZ



Wir sind eine Genossenschaft, die über 3.200 Zahnärzten gehört. Seit über 25 Jahren unterstützen wir in diesem Sinne Zahnärzte, Kieferorthopäden und MKG sowohl als Mitglieder wie auch Interessenten. Wir bieten Dienstleistungen und betriebswirtschaftliche Beratung in beruflichen und wirtschaftlichen Angelegenheiten, mit dem Ziel, den Betrieb der Praxen und die Berufsausübung zu fördern. Als Abrechnungs- und Beratungsgesellschaft für Zahnärzte bieten wir ein breites und vielseitiges Leistungsspektrum an. Wir unterstützen umfassend, anbieterunabhängig und produktneutral zu fast allen Entscheidungen in der Berufsausübung – und das persönlich, vertraulich und individuell. Wir sind ein von der Bafin zugelassenes Factoringinstitut. Die enge Verbindung mit dem Berufsstand schafft Vertrauen und bedingt dessen Erfüllung.

LENNMED.DE RECHTSANWÄLTE



lennmed.de Rechtsanwälte ist eine im Bereich der Heilberufe bundesweit tätige Kanzlei mit Hauptsitz in Bonn und Zweigstellen in Berlin und Baden-Baden. Angehörige der Heilberufe unterliegen einer Vielzahl von Regelungen, die mit ihren Wechselwirkungen nicht isoliert betrachtet werden dürfen. Unser Anliegen ist eine ganzheitliche Beratung durch in ihrem Bereich spezialisierte Rechtsanwältinnen und Rechtsanwälte – sei es im Berufsrecht, Gesellschaftsrecht, Gewerblichen Mietrecht, Arbeitsrecht oder bei Wirtschaftlichkeitsprüfungen. Wir verstehen uns nicht als Einzelkämpfer, sondern halten ein vernetztes Denken und Kooperationen in Bereichen, die wir nicht bearbeiten, für erforderlich. Unser Netzwerk reicht hier von Abrechnungsfachleuten, betriebswirtschaftlichen Spezialisten, Finanzexperten, Personalfachleuten, auf Heilberufe spezialisierten Steuerberatern bis zu Versicherungsspezialisten mit dem Fokus Heilberufe.

GEMEINSCHAFT ZAHLT SICH AUS

ANTRAG AUF MITGLIEDSCHAFT

Deutsche Zahnärzte-Genossenschaft DZG eG
Mallwitzstraße 16
53177 Bonn

Persönliche Angaben

Titel/Anrede _____

Name _____ Vorname _____

Straße _____ PLZ/Ort _____

Telefon _____ E-Mail _____

- Hiermit erkläre ich meinen Beitritt zur Deutschen Zahnärzte-Genossenschaft DZGeG und beteilige mich mit mindestens einem Anteil (100 Euro) an der DZGeG
- Hiermit erkläre ich meinen Beitritt zur Deutschen Zahnärzte-Genossenschaft DZGeG und beteilige mich als juristische Person / Institution mit mindestens zehn Anteilen (1.000 Euro) an der DZGeG
- Ich erkläre, dass ich mich mit weiteren _____ Anteilen, also insgesamt _____ Geschäftsanteilen, an der DZGeG beteiligen möchte.
- Die Satzung der DZGeG habe ich in der geltenden Fassung zur Kenntnis genommen.

Den fälligen Betrag für die Geschäftsanteile werde ich innerhalb von 14 Tagen nach Erhalt der Bestätigung der DZGeG über die erfolgte Eintragung in die Mitgliederliste auf das Konto der DZGeG überweisen.

Kontoverbindung:

Postbank Frankfurt, IBAN: DE07 5001 0060 0288 2016 05, BIC: PBNKDEFF

Ort, Datum _____ Unterschrift _____