

[M] © ShadeON / Getty images / Stock



**Freier Verband
Deutscher
Zahnärzte e.V.**

Ihre Interessenvertretung

politisch - fachlich - wirtschaftlich

Beeindruckende Vorteile für Mitglieder

Support auf allen Ebenen. Der Freie Verband Deutscher Zahnärzte (FVDZ) ist politisch, das weiß eigentlich jeder. Aber er ist auch weitaus mehr. Verbandsmitglieder können aus einer riesigen Palette von Angeboten das wählen, was sie individuell im Praxisalltag brauchen. Die Service-Leistungen reichen von Beratungen über Fachinformationen bis hin zu Tools und Hilfsmitteln. Wertvolle Unterstützung, die sich keiner entgehen lassen sollte.

AUTOR: FVDZ

Schon seit 67 Jahren

ist der Freie Verband der größte unabhängige zahnärztliche Berufsverband in Deutschland und setzt sich dafür ein, dass Zahnärztinnen und Zahnärzte ihren Beruf selbstbestimmt ausüben können. Das Engagement auf berufspolitischer Ebene reicht vom gesamten Bundesgebiet bis nach Brüssel, wo auch immer wieder Themen anstehen, die die Zahnärzteschaft hier zu Lande betreffen.

Doch neben der politischen Arbeit bietet der FVDZ ein breites Spektrum an Leistungen an, von dem vor allem die Mitglieder des Verbandes in jeder Hinsicht profitieren. Mit einem vielseitigen zahnmedizinischen Fortbildungsangebot fördert der Verband das fachliche Know-how seiner Mitglieder. Kompetente Ansprechpartner beraten bei rechtlichen Fragen rund um Beruf und Praxisalltag. Hinzu kommen Beratungsangebote zur Praxisgründung und zum Praxisbetrieb sowie vielfältige Leistungen für das gesamte Praxisteam. Und für FVDZ-Mitglieder sind die Angebote entweder im Mitgliedsbeitrag enthalten, oder sie haben einen deutlichen Preisvorteil gegenüber Nichtmitgliedern.

Der FVDZ ist nicht nur für einen Lebensabschnitt der kompetente Ansprechpartner, er begleitet Zahnärztinnen und Zahnärzte vom Studium durch die aktive Praxiszeit bis zum Ruhestand. Die Angebote sind auf die unterschiedlichen Lebensphasen zugeschnitten. Selbst für Rentner macht eine Mitgliedschaft noch viel Sinn (siehe auch Beitrag Seite 58).

Ein besonderer Fokus liegt aber auf dem zahnmedizinischen Nachwuchs. Mit passgenauen Angeboten unterstützt der Verband Studierende im Studium und bietet angehenden Zahnmedizinerinnen und Zahnmedizinern Hilfe beim Einstieg ins Berufsleben. Egal, ob junge Zahnärztinnen und Zahnärzte zunächst als Angestellte in den Praxisalltag starten oder gleich schon den Schritt in die Selbstständigkeit wagen wollen, im Freien Verband gibt es jede Menge individuellen Support. Spätestens jetzt zahlt sich eine FVDZ-Mitgliedschaft aus.

Auf den nächsten Seiten sehen Sie die Leistungsangebote im Überblick – Service für alle Fälle!

ALLES AUF EINEN BLICK: SERVICE-LEISTUNGEN FÜR FVDZ-MITGLIEDER

Politische Informationen

- ▶ Monatsmagazin *Der Freie Zahnarzt*
- ▶ FVDZ aktuell – wöchentlicher Newsletter mit Informationen aus dem Verband und aus der Gesundheits- und Standespolitik
- ▶ Politische Informationen im Webtalk – aktuelle Themen und Expertengespräche
- ▶ Sprechstunde online im Bundesvorstand – Fragen, Fakten, Positionen

Training, Schulung, Weiterbildung

- ▶ Seminar Führungskompetenz im Alltag – persönliche Führungskompetenz verstehen, erkennen und stärken
- ▶ Professionelles Teamcoaching mit DiSG – typgerechtes Führen und Kommunizieren
- ▶ Existenzgründerprogramm – gut gerüstet in die Zukunft
- ▶ Seminare und Kongresse – weiterbilden auf hohem Niveau

Beratung und Unterstützung

- ▶ Praxisanalyse – Erfolgsfaktoren der eigenen Praxis kennenlernen
- ▶ Die „Erste Wahl“ – Online-Persönlichkeitsanalyse für die passende Berufsausübung
- ▶ Hotline Rechtsberatung – ein Service, der sich wirklich rechnet
- ▶ Hotline Steuerberatung – Praxisfinanzierung, Abschreibungen, Steuererklärung

- ▶ Versicherungsberatung – Prophylaxe schützt vor größeren Schäden
- ▶ Deutsche Zahnärztesozietät – Beratung von der Gründung bis zur Praxisabgabe

Regelmäßige Fachinformationen

- ▶ Praxishandbuch online – weniger Bürokratie, mehr Zeit für Patienten
- ▶ FVDZ-Praxisratgeber online – Erfolgs-Check für die tägliche Praxisführung
- ▶ Wissenschaftlicher Info-Dienst – exklusiv und praxisrelevant
- ▶ wissen kompakt - CME-Fortbildung, Springer Medizin Verlag

Tools und Hilfsmittel

- ▶ Praxispool online Suchportal – Praxen punktgenau finden – jetzt neu und optimiert
- ▶ Digitale Patientenbefragung – professionell, papierlos, perfekt

Alle Infos zu den Leistungen finden Sie unter www.fvdz.de/leistungen



Sie haben Fragen zu den Leistungen?
Rufen Sie uns an, oder mailen Sie an:
Monika Hüllen, Tel. 0228 - 8557 - 21
Mail: info@fvdz.de

Seminare und Kongresse – weiterbilden auf hohem Niveau

Der Freie Verband Deutscher Zahnärzte (FVDZ) ist Ihr Partner, wenn es um Fortbildung geht. Seminare und Webinare werden zu den Themen Abrechnung, Betriebswirtschaft, Steuern, Finanzen und Praxisführung für Zahnärztinnen und Zahnärzte angeboten. In unserem umfangreichen Seminar- und Webinar-Angebot finden Sie optimale Möglichkeiten, sich und Ihr Praxisteam im kollegialen Umfeld weiterzubilden. Unsere hochwertigen Webinare und Seminare mit Top-Referenten bauen als wertvolle Ergänzung auf die Inhalte des zahnmedizinischen Studiums auf. Der FVDZ bietet zudem fünf Kongresse an. Dort können Sie sich über mehrere Tage in einer angenehmen Atmosphäre weiterbilden und ein Netzwerk unter Kolleginnen und Kollegen aufbauen.

NUTZEN

- ▶ Entdecken Sie das stetig weiterentwickelte Fortbildungsprogramm des FVDZ
- ▶ Erweitern Sie Ihre Kenntnisse mit der Unterstützung von erfahrenen Referenten
- ▶ Bauen Sie sich ein Netzwerk von Kolleginnen und Kollegen sowie Expertinnen und Experten auf

Das Besondere: FVDZ-Mitglieder haben einen deutlichen Preisvorteil!

- ▶ Sichern Sie sich Ihre Fortbildungspunkte mit den Seminaren und Kongressen vom FVDZ
- ▶ Zeitliche Ersparnis und Flexibilität durch Online-Fortbildungsangebote

Ergänzt wird das umfangreiche Fortbildungsangebot für Zahnärztinnen und Zahnärzten von Veranstaltungen für das Praxisteam.

Der Praxis-Ökonomie-Kongress auf Sylt, der Sommerkongress auf Usedom, der Kongress Dentale Zukunft in Leipzig und unsere neue Veranstaltung, die Gründerwerkstatt, finden jährlich als Präsenzveranstaltungen statt. Mit dem Winterkongress bietet der FVDZ seit zwei Jahren einen reinen Online-Kongress an, Teilnehmerinnen und Teilnehmer haben hier die Möglichkeit, sich per Videoaufzeichnungen on demand fortzubilden.

Versicherungsberatung – Prophylaxe schützt vor größeren Schäden

Der Versicherungsmarkt ist unübersichtlich. Der FVDZ bietet seinen Mitgliedern eine unabhängige Beratung zu einem maßgeschneiderten Versicherungskonzept. Ob Cyberpolice, Rechtsschutz, Praxiseinrichtung, betriebliche Krankenversicherung, Haftpflichtversicherung, Inhaltsversicherung oder Berufsunfähigkeit – FVDZ-Mitglieder erhalten professionelle Beratung und Unterstützung im Schadensfall.

NUTZEN

- ▶ Unabhängige und professionelle Versicherungsberatung
- ▶ Begleitung im Schadensfall. Unterstützung bei der Abwicklung
- ▶ Individuelle Betrachtung/Versicherungskonzepte. Angebot auf Zahnärztinnen und Zahnärzte zugeschnitten. Von der Gründung bis zur Praxisnachfolge
- ▶ Notfallhotline – Erreichbarkeit des Beraterteams außerhalb der Geschäftszeiten
- ▶ Persönliche Betreuung – keine unerwünschte Kontaktaufnahme. Eine Ansprechpartnerin bzw. ein Ansprechpartner

Auf der Website des FVDZ finden Sie die Kontaktdaten unseres Partners. Das Mitglied kontaktiert direkt telefonisch das Beraterteam der auxmed und übermittelt mögliche Fragen. Ein erstes unverbindliches und unabhängiges Beratungsgespräch kann zudem stattfinden. Während des Telefongesprächs mit der Beraterin bzw. dem Berater können jegliche weitere Themenblöcke besprochen werden.

GRUNDSÄTZE DER BERATUNG

1. Das Mitglied erhält eine ganzheitliche, unabhängige und nachhaltige Beratung.
2. Entwicklung individueller Versicherungskonzepte vom Studium bis zur Praxisnachfolge
3. Fortlaufende Betreuung des Versicherungsportfolios und kontinuierliche Anpassung an die persönliche und berufliche Situation

Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder und im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten.

4. Das Beraterteam der auxmed ist auch außerhalb der Geschäftszeiten erreichbar und hilft gerne nach vorheriger Terminvereinbarung oder über die Notfallhotline weiter.
5. Unser Kooperationspartner begleitet im Schadensfall und hilft bei der Schadensregulierung.
6. Der Versicherungsnehmer entscheidet über den Umfang seiner Beratung und muss nicht mit unerwünschten Kontaktaufnahmen rechnen.
7. Für die persönliche Betreuung steht ein fester Ansprechpartner zur Verfügung.
8. Qualität vor Quantität – dies gilt auch bei der Wahl der Produktpartner bei den Versicherungen. Neben dem speziell auf die zahnärztlichen Belange ausgerichteten Versicherungsprodukt sind auch Faktoren wie Erreichbarkeit, Schadensmanagement und Serviceleistungen von Bedeutung.

DER PARTNER


Die auxmed ist ein spezialisierter Finanz- und Versicherungsmakler für medizinische Versorgungseinrichtungen, Heilberufe und der niedergelassenen Zahnärzteschaft und Ärzteschaft.

25 JAHRE



Herzlichen Dank

Die hohe Qualität und zuverlässige Bereitstellung unserer Produkte sowie ein konstant hohes Beratungsniveau kennzeichnen den erfolgreichen Weg unseres Unternehmens. Bei unseren Kunden möchten wir uns anlässlich unseres 25-jährigen Jubiläums mit besonders attraktiven Angeboten bedanken. Ihr persönlicher Medizinprodukte-Berater steht Ihnen für weitere Informationen gerne zur Verfügung.

 ORIDIMA QUALITÄT
MADE IN GERMANY

 **ORIDIMA**
KOMPETENT HANDELN

Typgerechtes Führen und Kommunizieren

Bei der Teamarbeit und -kommunikation wünschen sich Praxisleitung und Mitarbeiter gleichermaßen effektives Arbeiten mit Spaß und Motivation in einer harmonischen Arbeitsgemeinschaft. Unterschiedliche Erfahrungen, Vorstellungen, Kompetenzen und Meinungen führen jedoch häufig zu Konflikten. Auch bei der Patientenkommunikation und -beratung stoßen Praxisteams täglich auf unterschiedliche Menschen mit verschiedenen Verhaltensmustern.

Mit dem DiSG®-Modell gewinnen Sie ein optimales Instrument für die tägliche Arbeit im Team als auch am Patienten. Mit dem Teamcoaching erhalten Sie Auskunft über Ihre Stärken sowie die Stärken Ihrer Teammitglieder, den bevorzugten Arbeitsstil, das optimale Umfeld, die Konfliktpotenziale und wozu wir berufen sind. DiSG® steht für ein Modell aus den vier Grundtypen Dominanz, Initiative, Stetigkeit und Gewissenhaftigkeit, die in einem Persönlichkeitstest abgefragt werden.

Durch das DiSG®-Modell verstehen Sie menschliches Verhalten besser, lernen, Ihren Umgang mit anderen Menschen differenzierter und erfolgreicher zu gestalten und den Ihnen gestellten Aufgaben und Anforderungen gerecht zu werden.

WAS ZAHNÄRZTINNEN UND ZAHNÄRZTE LERNEN:

- ▶ Das eigene und andere Verhalten reflektieren/verstehen und respektieren. Daraus resultierendes Ergebnis ist unter anderem weniger Konflikte.
- ▶ Unterschiede der Persönlichkeitstypen und der Verhaltensweisen kennenlernen
- ▶ Erfolgreiche Strategien im Umgang mit Teammitgliedern sowie Patienten
- ▶ Methoden zur Steigerung der eigenen Effektivität
- ▶ Persönlicher Aktionsplan zur Leistungssteigerung

Das Besondere: FVDZ-Mitglieder haben einen deutlichen Preisvorteil!

MITARBEITER DER BUNDESGESCHÄFTSSTELLE DES FVDZ / ZERTIFIZIERTE DISG®-TRAINER

Nina Dreschmann, Leon Höwer

PRÄSENZSEMINAR:

Tagesseminar 9 bis 17 Uhr inkl. Pausen
(kann individuell angepasst werden)

Das DiSG®-Konzept mit den Persönlichkeitsprofilen beruht auf einem Vier-Quadranten-Modell, welches die vier menschlichen Verhaltensdimensionen dominant (D), initiativ (I), stetig (S) und gewissenhaft (G) beschreibt.

Es soll dazu beitragen, einen ganzheitlichen Einblick in die Komplexität der menschlichen Verhaltensweisen zu gewinnen und mehr über sich selbst sowie andere Personen zu erfahren. Auf diese Weise kann die Kommunikation innerhalb des Praxisteams, aber auch mit den Patienten verbessert werden. Mit dem DiSG®-Persönlichkeitsprofil kann der Anwender situationsbezogen feststellen, welche Persönlichkeitsmerkmale andere Menschen aufweisen.

In unserem Seminar lernen Sie das DiSG®-Modell einfach zu verstehen und praxisnah einzusetzen.



Hotline Rechtsberatung – ein Service, der sich wirklich rechnet

Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder und im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten.

Bei den Mitgliedern des Freien Verbandes Deutscher Zahnärzte (FVDZ) – egal ob Praxisinhaberinnen oder -inhaber, angestellte Zahnärztinnen und Zahnärzte oder Studierende – ist die kostenfreie Rechtsberatung nicht erst seit Corona-Zeiten ein stark nachgefragter Service. Bei der Erstberatung bekommt das Mitglied durch ein Team von spezialisierten Rechtsanwältinnen und Rechtsanwälten eine wertvolle Orientierung und oftmals schon die Lösung der Fragestellung – egal ob Fragen zum Studium, bei der Niederlassung, im Arbeitsverhältnis oder im Praxisbetrieb mit seinen vielen Rechtsthemen von der Wirtschaftlichkeitsprüfung, dem Ärger mit Arztbewertungsportalen, Haftungsansprüchen, bis hin zum Praxismietvertrag.

NUTZEN

- ▶ Kompetente Beratung in allen für den Praxisalltag relevanten Rechtsgebieten durch spezialisierte FVDZ-Vertragsanwälte (IT-Sicherheit, Berufsrecht, Allgemeines Vertragsrecht, Arbeitsrecht u. v. m.)
- ▶ Unterstützung bei IT-rechtlichen Fragen; Online-Schulungen zur neuen IT-Sicherheitsrichtlinie
- ▶ Sehr schnelle Reaktionszeit bei eiligen Fragen
- ▶ Ganz unkompliziert via Telefon. Wir arbeiten mit Kanzleien in ganz Deutschland zusammen.

Das Mitglied kontaktiert telefonisch den FVDZ und übermittelt seine Fragen. Innerhalb von ein bis drei Tagen erhält das Mitglied einen Rückruf der Rechtsanwältin bzw. des Rechtsanwaltes, bei dem telefonisch alle Fragen beantwortet werden können.

DIE PARTNER

Anhand von erarbeiteten Gütekriterien hat der FVDZ mehrere Rechtsanwaltskanzleien als Kooperationspartner, die sich auf Medizinrecht spezialisiert haben.

CGM Z1

Dentalinformationssystem

**CGM Z1.PRO -
Meine Zukunft.
Mein Weg.**
cgm-dentalsysteme.de

ZAHNARZTSOFTWARE

“Meine Praxissoftware sollte mir mein Berufsleben durch eine einfache und intuitive Bedienbarkeit leichter machen. Und das macht CGM Z1.PRO.”



CompuGroup
Medical



Digitale Patientenbefragung – professionell, papierlos, perfekt

Der Freie Verband Deutscher Zahnärzte (FVDZ) bietet seinen Mitgliedern eine digitale Lösung zur Patientenbefragung an. So wird die Patientenzufriedenheit mittels intelligenter Software erfasst, verarbeitet und kommuniziert. Die Patienten haben verschiedene Möglichkeiten, an der digitalen Patientenbefragung teilzunehmen, beispielsweise über eine App direkt in der Praxis oder im Nachgang der Behandlung via E-Mail. Praxisinhaberinnen bzw. -inhabern ist es selbst überlassen, wie individuell die digitale Lösung zur Patientenbefragung gestaltet wird.

Bei der Erfassung von Daten, Gestaltung von Fragebögen, Darstellung von Ergebnissen, der Kommunikation mit Patienten und der Außendarstellung kann entweder auf standardisierte Lösungen vom FVDZ zurückgegriffen oder es können spezifische Einstellungen vorgenommen werden. Das Mitglied kann auf vorgefertigte und erprobte Fragebögen zu den folgenden Themengebieten zurückgreifen: Termine & Terminvergabe, Warten & Wartezimmer, Behandlung, Praxisteam, Beratung, Ausstattung & Gestaltung der Praxis, Organisation der Praxis. Die gesammelten Daten können nach verschiedenen Kriterien ausgewertet werden, so gibt es unter anderem die Möglichkeit, nach Zeiträumen, Personen und Kennzahlen zu selektieren.

Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder und im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten.

NUTZEN

- ▶ Das intern vernetzte digitale System erleichtert und automatisiert Arbeitsabläufe.
- ▶ Unterstützung durch den FVDZ (beispielsweise vorgefertigte Fragebögen)
- ▶ Gezielte Auswertungsmöglichkeiten durch digitale Abläufe
- ▶ Kennenlernen von Erwartungen, Bedürfnissen und Wünschen der Patientinnen und Patienten
- ▶ Bessere Außendarstellung durch positive Bewertungen (Akquise von neuen Patientinnen und Patienten)

Der Freie Verband Deutscher Zahnärzte erwirbt ein umfangreiches Lizenzkontingent für die Nutzung der digitalen Patientenbefragung vom Unternehmen iFEEDBACK, weshalb er die Lizenzen kostengünstig an seine Mitglieder weitergeben kann.

Praxispool online Suchportal – Praxen punktgenau finden – jetzt neu und optimiert

Der Praxispool online ist ein zeitgemäßes individuelles Matching-Tool zur möglichst punktgenauen Vermittlung von Praxisabgebern und Praxissuchenden nach differenzierten Suchkriterien.

Im Laufe des 2. Halbjahres bietet der Praxispool neben den üblichen Standardfeatures wie zum Beispiel der Suche nach Postleitzahlen, Praxisgröße etc. online ein Spektrum an speziell auf die freiberufliche Zahnärzteschaft zugeschnittenen Suchmöglichkeiten. Hierzu zählen unter anderem die gezielte Suche nach der Praxisform, die Option einer Suche nach Festanstellung mit späterer Praxisübernahme, eine Famulatur-Börse und vieles mehr.

Der Praxispool online wird durch den FVDZ betreut, und ab einer bestimmten Übereinstimmung von Praxisabgeber und Praxissucher nimmt eine Mitarbeiterin oder ein Mitarbeiter Kontakt mit den Betreffenden auf. Bei Fragestellungen rund um Abgabe und Übernahme steht ein Netzwerk von Expertinnen und Experten zur Verfügung.

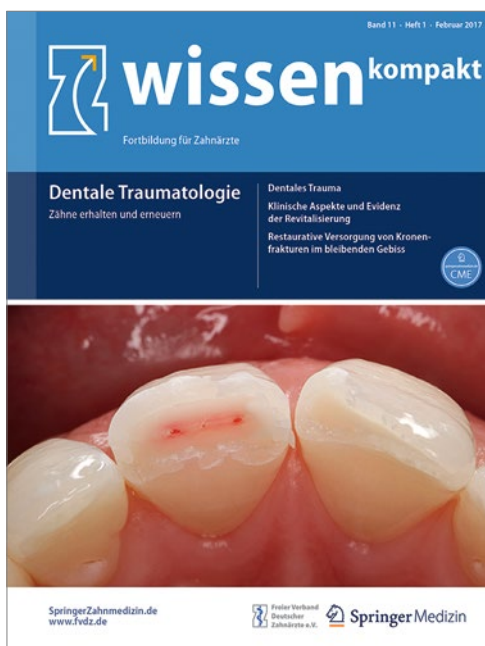
Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder. Die Teilnahme ist im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten.

NUTZEN

- ▶ Persönliche Betreuung und Begleitung des Prozesses
- ▶ Hilfestellung durch Expertinnen und Experten aus den Bereichen Recht, Steuern, Versicherungen
- ▶ Keine Gewinnerzielungsabsicht durch den Anbieter
- ▶ Inhalt basierend auf Erfahrungswerten aus der Kollegenschaft
- ▶ Kostengünstige professionelle Exposé-Erstellung

Durch ein sogenanntes Responsive Design kann der Praxispool online überall und jederzeit mit allen Endgeräten aufgerufen werden.

Mehr Wissen ...



- Hochkarätige und praxisnahe CME-Fortbildung zu einem Themenschwerpunkt
- Herausgegeben von FVDZ e.V. und Springer Medizin
- Gedruckt und digital



Jetzt kostenlos testen!

www.SpringerMedizin.de/wissen-kompakt

Praxisanalyse – Erfolgsfaktoren der eigenen Praxis kennenlernen

Die Praxisanalyse beinhaltet die systematische Überprüfung der Erfolgsfaktoren Ihrer Zahnarztpraxis. Der FVDZ hat ein exklusives Angebot nur für seine Mitglieder kreiert. Gemeinsam mit Ihnen und der Praxis-Expertin des FVDZ überprüfen wir Ihre Praxisstrategie und analysieren Ihren Beratungsbedarf in den Bereichen Praxisorganisation, Personalführung, Mitarbeiterzufriedenheit sowie IT- Sicherheit und Datensicherung Ihrer Praxis.

NUTZEN

- ▶ Persönliche Betreuung durch FVDZ-Praxis-Expertin
- ▶ Individuelle Konzepte zur Optimierung des Praxisalltags
- ▶ Mehr Zeit für Patientinnen und Patienten durch Delegation von Führungs- und Verwaltungsaufgaben
- ▶ Effizienzsteigerung durch Verbesserung der Kommunikation
- ▶ Honorarsteigerung durch reibungsloses Terminmanagement
- ▶ Patientenbindung und -gewinnung durch wirksames Praxismarketing

Ähnlich wie bei Neupatienten in der Zahnarztpraxis stecken wir bei einem ersten Telefonat die Anforderungen an die Praxisanalyse ab.

Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder. Die Teilnahme ist im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten.

Hierzu geht unsere Praxis-Expertin einen Fragebogen, ähnlich einem Anamnesebogen, zum Check der aktuellen Praxis-situation mit Ihnen durch. Am Ende des Telefonats erhält die Praxisinhaberin oder der Praxisinhaber einen Selbsteinschätzungsbogen des eigenen Führungsverhaltens. Das Praxisteam erhält einen ähnlichen Fragebogen, der jedoch anonym ausgefüllt werden kann.

Im Anschluss daran wird ein Termin für ein persönliches Kennenlernen in der Praxis vereinbart. Bei der Praxisanalyse vor Ort begleitet unsere Praxismanagerin die Praxisinhaberin bzw. den Praxisinhaber und das Praxisteam einen Tag lang und analysiert die Arbeit der Rezeption und der Assistenz, das Bestellbuch, die interne Kommunikation und die Patientenkommunikation.

Nach Auswertung der Fragebögen sowie der Praxisanalyse vor Ort erhalten die Praxisinhaberin bzw. der Praxisinhaber eine Auswertung der Praxisanalyse sowie individuelle Maßnahmenvorschläge zur Optimierung und Erreichung der Praxisziele.



Existenzgründerprogramm – gut gerüstet in die Zukunft



Das Existenzgründerprogramm vermittelt alles Entscheidende zur Gründung und Führung einer Zahnarztpraxis und richtet sich an angestellte Zahnärztinnen und Zahnärzte, Praxisgründerinnen und -gründer und Studierende ab dem 9. Semester. Es besteht aus zwölf frei wählbaren Tagesseminaren. Die Referentinnen und Referenten vermitteln praxisnahes Wissen zu folgenden Themen: Grundlagen der Niederlassung, Betriebswirtschaft, rechtliche Grundlagen, Führung und Kommunikation. Treffen Sie Kolleginnen und Kollegen, die auch kurz vor der Selbstständigkeit stehen bzw. den Schritt gerade gewagt haben.

INHALTE UND ZIELE

- ▶ Stellen Sie Ihre Selbstständigkeit frühzeitig auf ein stabiles Fundament
- ▶ Erfahrene Referentinnen und Referenten unterstützen Sie mit praxisnahem Wissen rund um die Existenzgründung
- ▶ Expertinnen und Experten beantworten Ihre individuellen Fragen rund um die Existenzgründung
- ▶ Tauschen Sie sich mit Kolleginnen und Kollegen über die Existenzgründung aus
- ▶ Passen Sie das Seminarangebot flexibel und individuell auf Ihre Bedürfnisse an

Die zwölf Veranstaltungen teilen sich in sieben Präsenzveranstaltungen und fünf Webinare auf. Die Präsenzveranstaltungen finden immer an einem Samstag von 10 bis 16 Uhr statt, Webinare enden um 15 Uhr. Sie haben freie Standortwahl zwischen Berlin, Düsseldorf, Hamburg und Rust/Nürnberg/Stuttgart.

Die Veranstaltungen bauen nicht zwingend aufeinander auf, Interessierte können jederzeit einsteigen. Pro Veranstaltung erhalten Sie nach den Richtlinien der BZÄK/DGZMK sechs Fortbildungspunkte.

Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder. Die Teilnahme am Existenzgründerprogramm ist im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten, es werden keine Seminargebühren erhoben.

THEMEN, DIE BEIM EXISTENZGRÜNDERPROGRAMM ANGEBOTEN WERDEN:

- ▶ Qualitätsmanagement in der Zahnarztpraxis (Webinar)
- ▶ IT-Sicherheit (Webinar)
- ▶ Betriebswirtschaftliche Planung und Analyse einer Zahnarztpraxis (Webinar)
- ▶ Zeitgemäßes und digitales Finanzmanagement (Webinar)
- ▶ Besteuerung einer Zahnarztpraxis
- ▶ Abrechnung in der Zahnarztpraxis
- ▶ Mitarbeiterführung und Motivation
- ▶ Praxismarketing (Webinar)
- ▶ Patientenkommunikation
- ▶ Teamentwicklung und Kommunikation
- ▶ Rechtliche Grundlagen der Praxisführung 1 + 2

Der Prophylaxe-Workflow für Ihre Praxis

Höchster Standard in Perfektion

Die einzigartige Lösung für alle Anwendungen in der Prophylaxe.

Medizinische Geräte, nur für den professionellen Einsatz.

Produkte im Bild: AIR'N GO, NEUTRON, SOPRO CARE, Blue by Acteon, Riskontrol.

DIAGNOSE ➤ BEHANDLUNG ➤ NACHKONTROLLE ➤ SCHUTZ

Persönliche Führungskompetenz verstehen, erkennen und stärken

Das Seminar „Führungskompetenz im Alltag“ vermittelt das nötige Know-how für eine erfolgreiche Praxisführung. Das speziell konzipierte Weiterbildungsangebot richtet sich an erfahrene sowie angehende Praxisinhaberinnen und Praxisinhaber. Wesentlicher Bestandteil ist eine wissenschaftlich fundierte Persönlichkeitsdiagnose anhand des Fünf-Faktoren-Modells, das in der Wissenschaft der Psychologie als ein hoch ausgereiftes Verfahren zur Analyse der Persönlichkeit gilt. Anhand ihrer Stärken und Verhaltenspräferenzen erkennen die Teilnehmer, welcher individuelle Führungsstil das meiste Potenzial als Führungskraft für sie besitzt.

DIE TEILNEHMER ERFAHREN

- ▶ welche persönlichen Stärken sie besitzen, die für eine erfolgreiche Praxisführung wichtig sind,
- ▶ wie sie durch ihr Verhalten gute Mitarbeiter gewinnen, motivieren und binden können,
- ▶ wie sie das Leistungsverhalten ihrer Mitarbeiter wirksam in Mitarbeitergespräche einbinden,
- ▶ wie sie mit der Doppelbelastung als Zahnarzt und Unternehmer fertig werden,
- ▶ in welchen Phasen Teambuilding verläuft und Mitarbeiter zum Teamwork animiert werden können,
- ▶ die Grundregeln und Methoden für erfolgreiche Mitarbeiter- und Teambesprechungen.

Das Besondere: FVDZ-Mitglieder haben einen deutlichen Preisvorteil!

DIE REFERENTEN

Das Seminar dauert 1,5 Tage und wird gemeinsam von Heinrich Bolz, Diplom-Kaufmann und Geschäftsführer des Freien Verbands Deutscher Zahnärzte, und Nina Dreschmann geleitet. Heinrich Bolz hat langjährige Erfahrung im Personalmanagement und ist zertifizierter Trainer des Fünf-Faktoren-Modells (Big Five).

Als besonders bedeutsam für die Führung von Unternehmen oder Zahnarztpraxen behandelt er die Kompetenzen Unternehmertum, Selbstorganisation, Teamleitung, Delegieren, Führung von Mitarbeitern, Überzeugungskraft, Einfühlungsvermögen und Stresstoleranz.

Am zweiten Seminartag übernimmt Nina Dreschmann die Themen Teambuilding, Führen von Delegationsgesprächen und allgemeine Mitarbeiterkommunikation. Frau Dreschmann ist Betriebswirtin im Sozial- und Gesundheitswesen, Abrechnungs- und Praxismanagerin und Zahnmedizinische Fachangestellte.

Wissenschaftlicher Info-Dienst – exklusiv und praxisrelevant

Der Wissenschaftliche Info-Dienst bringt alle zwei Monate auf acht Seiten Abstracts von wissenschaftlichen Publikationen und Vorträgen mit hohem Praxisbezug aus den Fachgebieten Parodontologie, Implantologie, Endodontie, Chirurgie, Prothetik, Zahnerhaltung bis hin zu Wissenswertem aus dem Internet.

Auch Kurse und Symposien besucht der Autor regelmäßig und gibt deren Inhalt kommentiert weiter.

NUTZEN

- ▶ Komprimierte Darstellung praxisrelevanter wissenschaftlicher Veröffentlichungen
- ▶ Trends werden verfolgt und fachlich Wichtiges von Unwichtigem getrennt

Das Besondere: FVDZ-Mitglieder haben einen deutlichen Preisvorteil!

- ▶ Zeitersparnis durch wissenschaftlich fundierte Vorauswahl
- ▶ Aktualität der Abstracts durch enge Taktung der Ausgaben

DER AUTOR

Prof. Dr. Dr. Felix P. Koch, Lehrbeauftragter der Uniklinik Frankfurt, Praxisklinik für Mund-, Kiefer- und plastische Gesichtschirurgie in Wiesbaden

Praxishandbuch online – weniger Bürokratie, mehr Zeit für Patienten

Eine solide Grundlage für die Organisation des freiberuflichen Unternehmens Zahnarztpraxis bietet das Praxishandbuch online des FVDZ.

Der übersichtlich gegliederte Inhalt bietet in den Bereichen Betriebswirtschaft, Recht, aktuelle gesundheitspolitische Entwicklungen und Personal mit über 250 Beiträgen und ergänzenden Arbeitshilfen in Form von Checklisten und Musterverträgen ein breites Spektrum praxisrelevanter Themen und ermöglicht dadurch bei nahezu jedem Problem im Praxisalltag eine schnelle Abhilfe.

NUTZEN

- ▶ Praxisabläufe optimieren, Wirtschaftlichkeit erhöhen und Verwaltungsaufwand minimieren
- ▶ Musterformulare wie Checklisten, Arbeitsverträge und Patientenvereinbarungen
- ▶ Informationsmehrwert durch Themen-Verlinkung
- ▶ Zeitersparnis durch intelligente Suchfunktion
- ▶ Schneller und einfacher Zugriff von jedem internetfähigen Endgerät

Das Besondere: FVDZ-Mitglieder haben einen deutlichen Preisvorteil.

DIE AUTOREN

Expertinnen und Experten aus verschiedenen Fachbereichen bilden den Redaktionsbeirat, der die Inhalte des Praxishandbuchs online regelmäßig überprüft.

Qualifizierte Autorinnen und Autoren aus allen Inhaltsbereichen aktualisieren und ergänzen die Themenbereiche kontinuierlich.

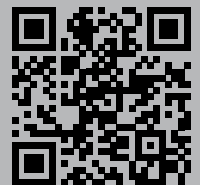
TROTZ PERSONALFLAUTE, IHRE PRAXIS IST ERREICHBAR ...

DANK DER RD GMBH

Unsere Rezeptionsdienste für Ärzte nach Bedarf bieten ...

mehr Freizeit, höhere Erträge, eine reibungslose Praxisorganisation und ein entspanntes Arbeiten mit dem Patienten.

Die Auswirkungen unseres allumfassenden Angebotes sind so vielfältig wie unsere Kunden.



Testen Sie uns,
wir freuen uns auf Sie!

PS: Profitieren Sie vom Profi!

RD
REZEPTIONSDIENSTE
FÜR ÄRZTE NACH BEDARF

Rezeptionsdienste für Ärzte nach Bedarf GmbH | Burgunderstraße 35 | 40549 Düsseldorf

Wir beraten Sie gern:

0211 699 38 502

info@rd-servicecenter.de • www.rd-servicecenter.de





Die „Erste Wahl“ – Online-Persönlichkeitsanalyse für die passende Berufsausübungsform

Die „Erste Wahl“ ist ein Online-Test, der Studierenden, Assistentinnen oder Assistenten und gründungsinteressierten Zahnärztinnen oder Zahnärzten bei der Fragestellung hilft, welche Berufsausübungsform für sie die richtige ist. Der Test zeigt schnell und unkompliziert, welche Berufsausübungsform für die Person geeignet ist, wie ihr oder sein idealer Arbeitsplatz aussehen könnte und welche Vor- und Nachteile einzelne Berufsausübungsformen mit sich bringen. Anhand von gezielten Fragen wird in nur fünf Minuten ein individuelles Ergebnis zur geeigneten Berufsausübungsform ermittelt.

NUTZEN

- ▶ Unterstützung bei der Suche nach geeigneter Berufsausübung
- ▶ Informationen über Vor- und Nachteile der einzelnen Berufsausübungsformen
- ▶ Informationen über steuerliche, rechtliche und betriebswirtschaftliche Aspekte der einzelnen Berufsausübungsformen
- ▶ Kostenlose Erstberatung zum Thema Gründung und Berufsausübungsformen

Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder. Die Teilnahme ist im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten.

Die Anwenderinnen und Anwender können sich im Mitgliederbereich der „Ersten Wahl“ einwählen und den Online-Fragebogen ausfüllen. Sollten Anwenderinnen und Anwender im Anschluss einen Beratungswunsch haben, kann das Formular mit den Ergebnissen des Fragebogens an eine hinterlegte E-Mail-Adresse in die FVDZ-Bundesgeschäftsstelle geschickt werden.

Durch die Antworten auf dem Fragebogen kann sich die Mitarbeiterin bzw. der Mitarbeiter in der Bundesgeschäftsstelle optimal auf das Beratungsgespräch vorbereiten.

Bei bereits konkretem Gründungsinteresse wird der Kontakt an die Partner der DZG eG übergeben und vom FVDZ weiter begleitet.

Hygiene liegt in unserer DNA. Der neue Hygoclave 50.



Hochleistungssterilisations- und Trocknungssystem

Hochauflösendes 5"-Touchdisplay für eine intuitive Bedienung

3-fach flexible Frischwasserversorgung mit integrierter Qualitätskontrolle

Integrierter Staubschutzfilter

Alles im Blick und dokumentiert dank Anbindung an das Praxisnetzwerk

NEU

Hygoclave 50 – Mit dem Dampf-Sterilisator Hygoclave 50 bietet Dürr Dental Zahnarztpraxen eine professionelle Klasse B Lösung, die durch besondere Leistungsstärke überzeugt und mit einem durchdachten Bedienkonzept für maximale Effizienz und höchsten Komfort im harten Praxisalltag sorgt. Mit 17 oder 22 Liter Kammergröße.

Für weitere Informationen: www.duerrdental.com

Hotline Steuerberatung – Praxisfinanzierung, Abschreibungen, Steuererklärung

Zahnärztinnen und Zahnärzte sehen sich mit einer Vielzahl von Fragen im Zusammenhang mit der steuerlichen Veranlagung ihrer Praxis und den daraus erzielten Einkünften konfrontiert.

Aus diesem Grund bietet der Freie Verband Deutscher Zahnärzte seinen Mitgliedern spezialisierte steuerliche Erstberatung im Zusammenhang mit dem Betrieb der Praxis und den daraus generierten Einnahmen an. Auch steuerliche Aspekte bei Praxisabgabe bzw. Praxisverkauf nehmen selbstredend einen wichtigen Stellenwert ein.

Und nicht zuletzt die Beantwortung der Frage: Wie sollte die Zahnärztin oder der Zahnarzt die betriebliche Altersvorsorge am besten angehen?

NUTZEN

- ▶ Professionelle Steuerberatung durch Expertinnen und Experten mit Erfahrungen im Gesundheitswesen und Spezialisierung in der Zahnmedizin
- ▶ Schnelle, unbürokratische und kompetente Beratung via Telefon
- ▶ Die Vertraulichkeit Ihrer Daten ist gesichert, da Steuerberater der Schweigepflicht unterliegen

Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder und im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten.

- ▶ Jegliche Fragen von der Gründungsphase bis zum laufenden Betrieb einer bereits bestehenden Praxis können gestellt werden
- ▶ Für selbstständige und angestellte Zahnärztinnen und Zahnärzte

Das Mitglied kontaktiert telefonisch den FVDZ und übermittelt seine Fragen. Innerhalb von ein bis drei Tagen erhält das Mitglied einen Rückruf der Steuerberaterin oder des Steuerberaters zur telefonischen Beantwortung aller Fragen.

DIE PARTNER

Anhand von erarbeiteten Gütekriterien hat der FVDZ mehrere Steuerberaterinnen und Steuerberater als Kooperationspartner, die sich auf Zahnärztinnen und Zahnärzte spezialisiert haben.





FVDZ-Praxisratgeber online – Erfolgs-Check für die tägliche Praxisführung

Der FVDZ-Praxisratgeber online liefert regelmäßig kompakte Artikel aus den Themengebieten Praxisorganisation, Patientenkommunikation, Mitarbeiterführung und Teamentwicklung. Die Artikel beinhalten Informationen darüber, in welcher Weise Maßnahmen und Instrumente der Praxis- und Mitarbeiterführung in der täglichen Arbeit erfolgreich eingesetzt werden können. Praktische Arbeitshilfen in Form von Checklisten, Mustervorlagen und Serviceangeboten des Freien Verbandes Deutscher Zahnärzte (FVDZ) machen den FVDZ-Praxisratgeber online zu einem wertvollen Begleiter für die tägliche Praxisführung.

DER FVDZ-PRAXISRATGEBER ONLINE

- ▶ stellt regelmäßig bewährtes und erfolgsrelevantes Wissen zur Verfügung,
- ▶ erleichtert den Zugang zu erfolgsrelevanten Fachinformationen,
- ▶ wird erstellt und bearbeitet von erfahrenen Autorinnen und Autoren,
- ▶ liefert praktische Arbeitshilfen für die direkte Anwendung bei den alltäglichen Führungsaufgaben,
- ▶ unterstützt Praxisinhaberinnen und Praxisinhaber, ihre Praxis dauerhaft erfolgreich zu führen,

Das Angebot ist exklusiv für FVDZ-Mitglieder und im Mitgliedsbeitrag des FVDZ enthalten.

- ▶ ermöglicht FVDZ-Mitgliedern jederzeit und dauerhaft Zugriff auf die Fachinhalte.

Die Fachbeiträge erscheinen ein- bis zweimal monatlich und werden im Newsletter FVDZ aktuell unter der Überschrift: „FVDZ-Praxisratgeber – Erfolgs-Check für die tägliche Praxisführung“ angekündigt. Die Leser gelangen über einen Link auf die FVDZ-Website und loggen sich mit ihrer Mitgliedsnummer ein.

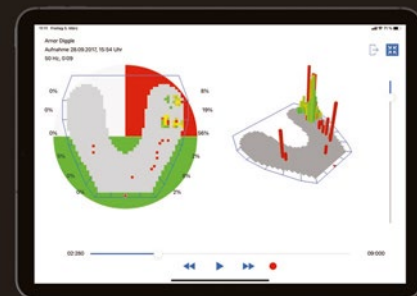
Mitglieder können sich auch direkt auf der Website unter www.fvdz.de/praxisratgeber einloggen.

Die Einzelbeiträge haben einen Umfang von maximal einer DIN-A-4-Seite. Ergänzende Arbeitshilfen (Checklisten, Mustervorlagen und Serviceangebote) werden mit einer Verlinkung auf die FVDZ-Homepage zur Verfügung gestellt.

Digitale Okklusionsprüfung.



990,-€
UVP zzgl. MwSt.
www.occlusense-shop.de
oder im Dentalfachhandel



Setzen auch Sie ab sofort auf das preisgekrönte OccluSense®-System:

- Erkennen Sie Frühkontakte bei okklusalen Anpassungen
- Vermeiden Sie Malokklusion bei Suprakonstruktionen auf Implantaten
- Verhindern Sie Kiefergelenkerkrankungen durch balancierte Kaudruckverteilung
- Prüfen Sie die Funktionalität dynamischer Okklusion auf Schienen
- Verbessern Sie die Kommunikation mit Ihren Patienten
- 60µ dünne, flexible Einweg-Drucksensoren erfassen statische sowie dynamische Okklusion
- Rote Farbschicht markiert zusätzlich die Kontaktpunkte auf den Zähnen
- Datenübertragung an OccluSense®-iPad-App per WLAN-Netzwerk



OccluSense®
by Bausch

www.occlusense.com

Dr. Jean Bausch GmbH & Co. KG
Oskar-Schindler-Str. 4 | 50769 Köln
Tel.: 0221-709360 | Fax: 0221-70936-66
info@occlusense.com

Politische Informationen im Webtalk – exklusiv für Mitglieder

Wenn die Pandemie etwas Gutes hat, dann immerhin die Erkenntnis, dass man sich mit vielen Menschen ganz entspannt auf dem Bildschirm treffen und klugen Leuten zuhören kann – und im besten Fall auch Fragen stellen oder mitdiskutieren darf. So läuft das auch bei den FVDZ-Webtalks: Jeden Monat stellen wir zu aktuellen Themen die wichtigen Fragen, suchen Experten für Sie, die keine Antwort schuldig bleiben und im besten Fall neue Perspektiven auf ein Thema bieten – ob in der großen (Gesundheits-)Politik, der Standespolitik oder in ganz fachlich-sachlichen Fragen.

Mit Webtalks zur Pandemie oder zur elektronischen Patientenakte (ePA) haben wir einen Anfang gemacht. Da wir noch ganz viele Themen auf Lager haben – und uns bestimmt so schnell nicht langweilig wird –, bieten wir unsere Webtalks ab dem Sommer regelmäßig an. Und wer mal eine Talkrunde verpasst, kann sie sich immer noch als Podcast zu Gemüte führen.

- ▶ Mehr Durchblick durch Einblick: Gesundheitspolitische Informationen aus erster Hand
- ▶ Erkennen, was kommt: frühzeitige Information über politische Entwicklungen für sichere Entscheidungen
- ▶ Sagen, was ist: bessere Entscheidungsmöglichkeiten durch fundiertes politisches Hintergrundwissen
- ▶ Sachkunde durch Zusammenhänge: Expertendiskurs für den klugen Weg der eigenen Praxis
- ▶ Kompetenz durch Kenntnis: Blick hinter die Kulissen politischer Entscheidungen

ONLINE-SPRECHSTUNDE IM BUNDESVORSTAND

Von GOZ bis Green Dentistry, von Berlin bis Brüssel, von Digitalisierung bis Demografie, von neuen Versorgungsmodellen bis Kapitalinvestoren – die Mitglieder des FVDZ-Bundesvorstands stellen sich mit ihren Spezialgebieten den Fragen und Meinungen der FVDZ-Mitglieder.

Der Einfluss der Politik auf jede einzelne Praxis ist riesig: Die Bundesregierung setzt die Rahmenbedingungen, das Parlament beschließt Gesetze, die direkt in der Praxis ankommen. Und selbst Brüssel spielt munter mit: Dort wird eingetütet, worüber der Bundestag in fünf Jahren entscheiden wird. Gut, wenn der Freie Verband die Übersicht behält, Initiativen im Blick hat, informiert und aufklärt – auf allen Ebenen.

Welche Positionen und Konzepte hat der Freie Verband zu den politischen und standespolitischen Themen? Wo sind die Chancen für die Zukunft? Wie kann Freiberuflichkeit in komplizierten Zeiten gelebt werden?

In der Online-Sprechstunde gibt es den Bundesvorstand zur Diskussion: ein Thema – zwei Vorstände – und hoffentlich viele Meinungen. Von Zahnärztin zu Zahnarzt und umgekehrt – ganz offen und unverstellt. Blöde Fragen gibt es nicht, aber kluge Antworten dafür immer.





NEW **UP TO DATE** @HOME
Good for your patients. Good for you.

SAVE THE DATE

06. Mai 2022 | 17:00 Uhr | Digital

Oral-B startet neues digitales und kostenfreies Fortbildungsformat

Volle Terminkalender, neue Aufgaben – die physischen und mentalen Anforderungen an Zahnärzte und ihre Teams sind durch die Pandemie gestiegen. Mit der neuen digitalen Fortbildungsreihe Oral-B UP TO DATE @HOME – „Good for your patients. Good for you.“ verknüpft Oral-B wissenschaftliche Vorträge von renommierten Spezialisten mit Beiträgen, die einen holistischen Blick auf Gesundheit im Kontext des zahnmedizinischen Alltags ermöglichen.

Am 6. Mai 2022 erwartet die Teilnehmer – neben einer prominenten Moderation – die Parodontologie-Spezialistin (DGParo) der Universitätsklinik Freiburg, Prof. Dr. Petra Ratka-Krüger, mit einem wissenschaftlichen Vortrag zum

Thema „Parodontale Veränderungen in der Schwangerschaft“. Besondere Aufmerksamkeit gilt dem Aspekt Whole Body Health und in diesem Zusammenhang den Themen Frühgeburt sowie Kinderwunsch.



Über den QR-Code gelangen Sie zur Anmeldung.

GOOD FOR YOUR PATIENTS. GOOD FOR YOU.

Eine neue Fortbildungsreihe zur fachlichen Weiterbildung und persönlichen Weiterentwicklung

Mit der neuen Webinar-Serie zeigt Oral-B: Eine Fortbildung braucht nicht nur fachlichen Inhalt, sondern sollte auch für den Praxisalltag einen Mehrwert bieten. Deshalb präsentiert

Oral-B Referenten und Vorträge, die Praxisteams Werkzeuge für die täglichen Herausforderungen des Praxisalltags an die Hand geben.